

# Wir suchen dich!

als Teamplayer und **Sales Mitarbeiter** (m/w/d) **60-80%**  
ab sofort oder nach Vereinbarung

## Deine Aufgaben

- Planung, Koordination und Durchführung aller Verkaufsaktivitäten
- Zusammenarbeit mit Verkaufspartnern
- Pflege aller Internetportale und OTA's (Texte, Bilder, Preise, Pakete)
- Neukundenakquise und Stammkundenbetreuung
- Verwaltung, Aktualisierung und Dateipflege des bestehenden Kundenstamms
- Festlegung der Preisstruktur in Zusammenarbeit mit der Direktion
- Verantwortlich für das dynamische Pricing in allen Kanälen
- Steuerung und Pflege der Revenue Management Systeme und Tools
- Erstellen von Packages und Angeboten
- Koordination des CRM Programms

## Unsere Pluspunkte

- Abwechslungsreiches und interessantes Aufgabengebiet
- Angenehmes Arbeitsklima in einem professionellen Team im schönen Obwalden
- Wochenende normalerweise frei
- Faire Arbeitszeiterfassung mittels Stempeluhr
- Attraktive Übernachtungsangebote in vielen nationalen und europäischen Hotels
- Vergünstigungen im Hotel für Familienmitglieder
- Kostenfreie Nutzung des Fitnessstudios im Hotel
- Viele weitere interessante Mitarbeiter Benefits

## Dein Fundament

- Abgeschlossene Ausbildung auf Stufe KV, Hotelfachschule o.ä.
- Hotelerfahrung von Vorteil
- Weiterbildung im Sales und/oder Marketing Bereich
- Zielstrebiges, qualitäts- und leistungsorientiertes Handeln
- Selbständige Arbeitsweise und rasche Auffassungsgabe
- Du kommunizierst in Wort und Schrift: D, E und F
- Idealerweise hast Du bereits mit Protel gearbeitet

## Neugierig geworden?

Wir freuen uns auf Deine kompletten Bewerbungsunterlagen  
(Bewerbungsschreiben, Lebenslauf mit Foto und sämtliche Zeugnisse)

per E-Mail an [hr@wilerbad.ch](mailto:hr@wilerbad.ch) oder

per Post an **Seehotel Wilerbad, Wilerbadstrasse 6, 6062 Wilen am Sarnersee**